

ETWAS BESONDERES – DEINE ZUKUNFT BEI WTO.



Jetzt bewerben:
personal@wto.de

WTO ist Weltmarktführer in der Entwicklung und Herstellung von hochpräzisen Werkzeughaltern für CNC-Drehzentren.

Wir suchen motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die unsere Erfolgsgeschichte mitgestalten und ausbauen möchten.

Für unser Vertriebsteam suchen wir für Nord-Deutschland in den Regionen Hamburg, Bremen, Oldenburg, Osnabrück oder Hannover:



Gebietsverkaufsleiter (Area Sales Manager) (m/w/d) Vertriebsmitarbeiter für den Außendienst (m/w/d)

IHR PROFIL:

- Meister/Techniker im Bereich Maschinenbau oder vergleichbare Weiterbildung
- Fundiertes Fachwissen und Erfahrung in der Zerspanungstechnik (ideal: Berufsausbildung als Dreher/Fräser)
- Sympathische, ansprechende Ausstrahlung mit gepflegtem Erscheinungsbild
- Freude und Interesse am Umgang mit Kunden, Verkauf und Beratung
- Kontaktfreudigkeit, Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten

Ergreifen Sie Ihre Chance!
Entwickeln Sie sich als Meister oder Techniker weiter hin zu Verkauf und Kundenbetreuung. Wir unterstützen Sie dabei!

IHRE AUFGABEN:

Ihre Hauptaufgabe besteht darin, unsere beratungsintensiven Produkte zu verkaufen und unsere Kunden qualifiziert zu betreuen. Nach intensiver Einarbeitungsphase – mit Unterstützung eines erfahrenen Kollegen – verantworten Sie selbstständig Ihr eigenes Gebiet mit hohem Umsatzpotential. Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Aufgabe mit hoher Verantwortungsübernahme und einen neutralen Firmen-PKW (Mittelklasse) – auch zur privaten Nutzung.

Sie sind belastbar, motiviert und haben Interesse an einer echten Herausforderung? Sie wollen langfristig in einem marktführenden Unternehmen arbeiten und wohnen in der zu betreuenden Region? Dann sind Sie bei uns genau richtig.



DAS BIETEN WIR IHNEN:

- Ein attraktives Gehalt mit individuellen Entwicklungsstufen, betrieblicher Altersvorsorge und Zuschüssen (z.B. für Job-Bike)
- Moderne Arbeitsplätze, Betriebsrestaurant, Inhouse-Fitnessstudio
- Nachhaltige Smart Factory mit Nutzung regenerativer Energien
- Interessantes Produkt vom weltweit führenden Hersteller
- Herausfordernde Aufgaben bei inhabergeführtem, mittelständischem Unternehmen
- Viel Eigenverantwortung in einem vertrauensvollen Betriebsklima
- Gute Entwicklungschancen in einem erfolgreichen, krisensicheren Unternehmen
- Strukturierte Einarbeitung und individuelle Fortbildungsmöglichkeiten

WTO
Neuer Hohdammweg 1
77797 Ohlsbach
Tel. +49 7803 9392-0
personal@wto.de
www.wto.de